

#### 储备知识好过冬

东盟公司开展营销管理专题培训

木堀田 为增强车明拉击经济风险 的能力,扩大本轮国内经济危机下的营 销市场,加快营销团队建设,10月 25-27 日, 东盟公司营销中心举办了 '营销管理制度化"的专题培训,来自营 销中心的各部门经理、负责人及销售部 员工共30多人参加了培训

本次培训邀请了营销专家徐广安先 生。徐广安现任中国市场学会会员,中 国经营管理网外聘主编, 浙江省经营管 理研究会特聘民营经济研究员等职务。 为期三天的培训, 徐先生以当前的经济 形势为背景,系统全面地传授了市场危 机中的营销策略。培训内容涵盖了"营 销中心岗位设置及职能权限、营销服务 相关流程、代理商管理规范及协议"三 大模块。为积极调动学员们的学习主动 性,徐广安采用了对话式授课方式,学 员在授课中可自由提问、互相探讨。这 一授课方式收到了不错的效果, 培训会 上,各学员踊跃发言,各抒己见,不断 将自己实际销售中遇到的问题抛出桌面。 针对学员们提出的一些实际问题, 徐广 安——给予了客观的回答,并与学员就 东盟产品营销的特点,以及未来网络化 市场营销的挑战等多方面问题, 进行了 深入探讨,研究。

据东盟公司营销中心负责人介绍, 时下经济不景气,这更需要公司的营销 团队具有更扎实的营销技能。通过举办 这样的专题培训,将有利于营销工作思 路的改进,进一步增强员工对营销工作 的紧迫感和责任感,整体上提升东盟营 销团队的素质。

据悉,在 2008 年年初的工作会议 上,何建强董事长就提出了"深入开展 营销持久战,全力拼拾市场份额"的重 要议题。而上半年以来,公司已多次开 展营销培训活动,这也标志着东盟营销 工作已经走上了一条制度化的良性运行 轨道。



#### 防患于未然

东盟公司组织安全生产知识培训

本报讯 为了确保安全生产警钟长 鸣, 把安全工作做实、做细。12月18 日,中国·东盟电力一体化设备有限公 司特别激请了乐清市安全生产宣传教育 培训中心专家, 为公司近 150 位的管理 人员和生产骨干,组织了一场安全生产 知识培训。

培训课堂上,围绕着安全生产具体 内容, 专家通过一个个鲜活的案例, 告 知员工们日常生产必须时刻警惕的必要 性。针对东盟公司的实情,培训师从员 工每天接触的金属类、电器类生产器械 人手,全面介绍了各种安全保护品、危 险化学用品、以及机械的正确使用,以 此保证员工在电气生产过程中的人身和

培训师还从近年来典型的重大安全 事故中, 总结了宝贵的安全生产经验。 他强调安全生产员工必须严格执行企业 制定的操作规范,企业必须贯彻"安全 第一,预防为主、综合治理"的生产理 念,如此才能从根本上有效预防安全生

产事故的发生。 此次培训课程受到了员工们热烈的 欢迎。大家纷纷表达了各自的看法,有 人说"安全生产培训让我们员工能及时 准确地了解和掌握安全生产知识、像给 我们吃了'定心丸',以后我们就可以

'放手干了'" 据东盟公司的负责安全生产的管 理人员介绍,安全生产已被东盟公司看 成是首要的社会责任。东盟建厂以来, 安全知识培训工作一直是员工上岗培训 的重要内容,它是东盟企业科学生产管 理的重要组成部分。该管理人员也表 示: "为让员工真正担当起安全生产责 任, 2009年公司将落实个人安全生产责 任制,以此加强员工的安全意识。'

# 南京东盟风力发电项目 倍受媒体关注

公司代表赴南京溧水参加"2008 南京溧水金秋经贸洽谈会"。作 为南京首个风力发电机项目,由 东盟公司投资拟建的"江苏东盟 输配电科技股份有限公司"东盟 工业园区成为本次洽谈全媒体关 注的焦点。

据悉,参加本次经贸洽谈会 除中共南京市委常委、市人民政 府副市长、溧水县人民政府县 长, 市发改委、市外经局等有关 部门领导外,还有来自美国、韩 国、西班牙、加拿大、新加坡等 国家和香港、台湾、广东、浙 江、江苏等地区的嘉宾, 共计 400多人。 江苏东盟输配电科技股份有

限公司风能发电作为环保类、高 附加值项目,在此次洽淡会上, 迎来了南京电视台、南京日报、 南京溧水电视台等多家媒体的关 注。各媒体就东盟工业园筹建的 进展和风能发电产品情况先后采 访了东盟公司代表。在筹建方 面,公司代表称,东盟工业园区 一期占地 216亩,主要从事以风 能和太阳能为主的各种新能源的 利用及研发,目前各项工作正在 筹建当中,希望以最快的速度投 人生产。 关于风能发由产品。 公 司代表介绍说,风能发电产品是 一种利用新型能源的电力产品,



主要销售西藏、新疆、内蒙古等 风能比较丰富的地区, 为他们提 供"绿色电力"。采访中,公司 代表还表示,对交通发达、人力 资源丰富、环境优美、政策良好 的南京溧水的投资充满信心和期

采访中,各媒体对东盟作 为一个制造输配电电气的名牌企 业如何能做好风能电力产品提出 了疑问。东盟公司代表解释说, 东盟早期的企业信条就是"为节 能、节约而努力",而这也远早

干国家十一万规划节能减排政策 的颁布。东盟公司对风能电力产 品关注由来已久,特别是近年来 对风能产品地不懈努力摸索。座 落于乐清市的东盟公司生产的风 能产品, 在新疆、内蒙古等地已 经投入使用, 运行良好, 并得到 了用户很高的评价。现东盟风能 产品的技术已经相当成熟。该答 复得到了在场媒体的一致肯定。

## 如何应对金融风暴? 东盟:专而优则"市"

企业, 不管是形体巨大的箱变。

"解决了'专'的问题,就等 干成功了一半。"在被问及为什么 今年产值同比增长会超过40%时, 东盟电力一体化设备有限公司董 事长何建强总结道。

东盟电力一体化设备有限公司 是一家专业生产箱式变压器的企 业。在周边人都担心经济萧条减 产的状况下, 这家企业依然坚持 在今年10月耗资1000多万元, 从德国引进世界上最先进的激光 切割机和激光焊接机,目前为行

东盟电力生产的箱李广泛应用 干申力系统。从 1996 年成立至今 的十多年间, 这家企业始终都在 做同一件事-----立志做行业最好 的箱式变压器产品。目前, 东盟 电力年产箱变3000多台,稳稳占 有全国 10%以上的市场份额。

这期间,这个行业内的大部分

还是体积小如巴掌的继电器,都 统统自己生产,期待实现"什么 都有"。这种垂直一体化的产业 链,其最大的好处,是更接近源 头的材料供应,以缓解行业两头 在外所受到的挤压和制约。不过, 何建强并不打算走这条路。"我 们只做自己有优势的事情。"他 说,因为,产业链上游"一哄而 上"的企业太多了。"不需要花 这么大的投资, 现在有足够的供 应商可以选择。"

由于一直保持着业务的单纯 性,这家企业多年来积累的技术 和客户资源,成为保持业务讯速 增长、抵御市场动荡的重要保证。

这家公司生产的改进型箱变, 在提供同样功能的前提下, 其体 积可以缩小到同类产品的一半, 在地价暴涨的今日,产品十分抢

产品的高性能来自企业大力度 的技术投入。早在2005年, 当数 控冲床还是前沿设备时, 这家企 业就花了300多万元,从日本率 先引进数控冲床。这台冲床的生 产效率相当于20多个工人,并使 得产品的安装精度大幅提高。此 后,这家企业先后引进了浙江大 学的绿色喷涂自控设备、日本的 数控钣金生产线等国内外先进设

备,年技术投入占产值3%以上。 这家企业一直没有停止过产 品研发的脚步。目前,企业已经 将箱变产品拓展到更前沿的风能 箱变、太阳能箱变, 并被内蒙古 等多个风电场成功使用。最近, 东盟电力还投巨资在江苏南京兴 建 216 亩专业生产风电机组的生

产基地,预计2009年底投产 (来源:《乐清日报》吴杰)

## 东盟公司获 "乐清市成长型科技企业"称号

本报讯 乐清市科学技术局 目前公布了本市第一批"成长型 科技企业"名单,中国·东盟电 力一体化设备有限公司榜上有

中国·东盟电力一体化设备 有限公司作为一家专业致力于电 力设备研发、制造的现代化科技 型企业,始创于1996年。现已 拥有三大专业电力设备生产基 地,主要研发可再生资源系列的 绿色电力产品,涵盖了高低压成 套设备、箱式变电站、电力变压 器、电缆分接箱、不锈钢配电箱 等输配电系列产品。近年来,东 盟公司重点打造绿色产业,不断 注重自主创新能力, 持续增加研

发投人,不间断引进高级技术人 才,提升了公司竞争力和技术创 新水平, 具备良好的科技竞争

05至07年期间, 东盟销售 收入年均增长已过 20%, 税收入 库年均增长超过15%。另外、东 盟企业新产品销售收入和技术性 收入的总和占企业年销售收入每 年超过35%,每年用于高新技术 及产品的研究与开发经费比例超 过销售收入5%,这些成为东盟 获得成长型企业的重要基础。

据东盟公司企划部人员介 绍,目前即便处于全球经济危机 的特殊时刻, 但得益于近年来东 盟知识创新的高额投入,公司新 开拓的风能、太阳能输配电设备 市场仍保持了较快的发展。东盟 倡导创建知识型企业, 从培养员 工知识水平着手, 优化员工知识 结构和知识人才分布, 实现了东 盟的可持续发展。

据悉,本次评选依据企业发 展状况、创新能力、盈利水平和 经济效益四个方面,全面考核企 业整体素质。从乐清市政府处获 悉, 东盟公司本次被认定为科技 成长型企业,可享受企业资金和 生产经营场所的优待, 同时公司 还可享受优先安排市本级科技计 划项目,优先推荐其申报国家 级、省级、温州市级科技计划项 目等相关优惠政策。 (晨辉)

### 高校招贤,实施新型人才培养计划

本报讯 9月26日,在湖 北省黄冈职业技术学院, 由东盟公司高层领导亲赴现场 的专场招聘会,正在火热进行 中。据了解,东盟公司近期正在实施一个新模式的人才培养 计划,本次不远万里校园专场 招聘会,正是为该计划提供充 足的人才储备。

在东盟公司专场招聘会上, 前来咨询、应聘的黄冈职业技 术学院应届毕业生络绎不绝, 现场人头攒动,气氛热烈。据 悉,此次公司预招预计五十 人,主要招收机电、机械、数 控、模具等相关专业人员。本 次招聘的所有职工将被列入公 司新模式人才培养计划。该计 划实施以工程师、高层领导带新人为主导的人才培养新模 计划培养出一批强理论、 高技术、能创新的复合型人 才,为东盟的创新发展注入新

,//。 此次专场招聘会,受到了 黄冈市教育局领导和黄冈职业 技术学院党委书记的执情欢 迎。公司领导与校方党委书记

共同表示,培养社会人才是学 校和企业的共同责任, 要培养 型人才就需要校企联手,既能 为企业培养出实用型人才,又 能切实解决部分大学生就业难 的社会问题,是学校、学生、

企业、社会多方共赢之举。 东盟独特的人才培养模式 吸引了广大求职者积极应聘 公司的人才战略赢得了求职者 的追捧,最后超额完成了本次 的校园人员招聘工作。

(杨日景)

## 东盟产品全面通过 "3C"年度监督检查

**本报讯 9**月26日,从中 国质量认证中心获悉, 中国·东 盟电力一体化设备有限公司的 产品全面通过"3C"年度监督 检查。

据了解,对于企业产品的 "3C"年度监督检查,审核小组 的各位专家主要依据相关文件 和要求,对文件记录、采购进 货检验、生产过程控制和过程 检验等环节进行严格细致、全 面深入的监督检查。为配合此 次检查,公司在总工程师的指 挥负责和质管部经理的组织部 署下,各车间、部门的相关负 责人给予了积极配合、调度和 衔接, 历时一天的检查工作进

行得有条不紊。审查讨程中未 发现一项不符合项 专家组对 公司在执行强制性认证实施规 则和产品一致性保证能力方面 表示满意,并宣布东盟产品顺 利通过监督检查。

国家强制性产品认证,简 称 3C 认证。近年来, 东盟公司 持续加强质量体系建设,深入 推进供应商质量管理,不断细 化质量控制过程,保证了产品 的一致性, 使产品的可靠性和 安全性不断提高。此次顺利通 讨检查, 是中国质量认证中心 对东盟质量管理工作的充分肯 定和高度认可。

(陈雨彤)

### 东盟三公司正式开工

本报讯 1月3日,伴着阵 阵欢快吉祥的鞭炮声, 坐落干 乐清经济开发区的东盟三公司 正式全线投入生产。这意味着 东盟公司拥有了完全独立生产 的三箱类制造公司。

据悉, 东盟三公司总占地 面积7865平方米,投资达1亿 元。它拥有乐清市首台德国引 进的大型激光切割机,还有国 内最为领先的数控机床,主要 从事配电箱、计量箱、控制箱 等三箱类低压电器生产为主。 它的正式运营使东盟三箱类制 造达到了国内领先水平。

三公司厂房主要由钣金车

间和三箱类制造车间构成, 采 用低压电器国际标准厂房建设, 生产车间宽敞、明亮,各种设 备安置井然有序。据三公司负 责人介绍, 因为新厂房生产设 备的升级, 生产环境的提升, 与过去东盟的户外箱制造车间 相比, 现厂房的产能和产品质 量都上了一个台阶。而三公司 的落成,将使东盟户外箱生产 能力由过去的年产三万台升到 五万台, 钣金车间也完全可以 承担起上万吨的加工任务,这 给不断拓展的东盟市场提供了 有力的支持。

(陈雨彤)



## 东盟优秀员工 国庆游"江南"

十一国庆期间, 本报讯 2007年度东盟优秀青年、优秀 员工收获了一份意外的"礼物" --为期两天的观光旅游,目 的地是素有"江南水乡六名镇" 之称的乌镇、西塘两古镇。

作为东盟首次为激励优秀 员工而组织的旅行活动,公司 给予了特别关照。全程不仅有 导游陪同解说, 专车接送, 旅 行途中的吃、住、行费用也全 部由公司报销。从东盟方面了 解到 本次旅行县公司福利的 部分, 旨在奖励优秀, 鼓励 其他员工争做先进。

据此次活动的负责人介绍, 本次旅行路线是经过精心挑选 的,并得到了各员工的一致赞 同。在乌镇,大家选择了当地 的特色景致:沧桑久远的古代 石桥、精致古朴的亭台楼阁。 红檐黛瓦的流水人家、还有醇 香怡人的米酒作坊。在西塘, 员工们则重占择取了韵味十足 的"烟雨长廊"、深长幽静的石 子弄、造型别致的亭台轩榭, 还有庄严肃穆的七老爷庙。 路上,美轮美奂的古镇风情让 员工们流连忘返。每个员工的 笑容像绽开的鲜花般灿烂, 旅

途充满了欢声笑语。

回忆这趟江南之旅, 优秀 青年龚平至今显得很兴奋, "公司这样的集体旅行活动,不 仅增进了我们同事的友谊,还 让我们感受到了公司的体贴和

活动的组织者陈梦锋说, "以前公司为员工组织过不少的 文化、娱乐旅行活动, 但像今 年这样专门为优秀青年和优秀 员工组织旅行活动还是第一次。 本次活动虽然花销不少, 但让 优秀员工感受到了公司对他们 的关心, 让他们在紧张的工作 之余放松身心, 这也是为了更 好的工作"。同时,他还表示, "这样的旅行不仅达到了融洽企 业内部关系的目的, 还起到激 励其他员工积极进取的效果。 有利于企业文化建设, 促进企 业健康发展。

据悉, 本次旅行活动得到 了公司员工的一致好评。而东 盟公司也表示, 今后还将继续 开展类似奖励优秀的旅行活动, 以此来不断完善和加强企业文 化建设, 让所有的员工在公司 中真真切切地体会到家一样的 (杨日景)





# 声音! 信念! 行动!

## 东盟 2008 年度工作总结暨先进表彰大会上的魅力发言



#### 信心 远景

#### ——董事长何建强的振心之言

"感谢"和"祝福"是我对所有东盟人说的第一句话。首先对全体员工一年来的辛勤付出和无私奉献,表示诚挚的敬意和衷心的感谢,向你们和你们的家属拜个早年,祝大家身体健康!家庭幸福!吉祥如意!

困难、成绩,见证东盟人自强不息的气概。2008年,受原材料价格浮动、融资困难和融资成本提高、国际国内总需求增幅放缓,特别是下半年国际金融风暴愈演愈烈等不利因素影响,市场竞争变得越来越激烈,企业的生产成本不稳定频繁出现。在这样一个大环境下,我们东盟人迎难而上,开拓创新、科学发展,沿着公司制定的发展方向,团结一致、努力拼搏,积极参与全国各地招投标工作,攻下了一个又一个营销阵地,拿到了一份又一份产品订单,销售产值同比 2007 年增长了 25 个百分点。

责任、爱心,永存东盟人不变的志节。企业是社会的一个缩影,回报社会是每位企业家义不容辞的责任,东盟在做大做强的同时,时刻提倡"哪里有困难,哪里就有东盟"的社会责任。5.12 汶川大地震,慷慨捐赠。扶助贫困,义无反顾。东盟人以他的行动显现大爱。

远景、未来,展现东盟人开拓进取的品质。2009 年,是我们公司发展举足轻重的一年,我们将进一步深入体制改革,推进多元化产品经营战略,寻求更大的发展空间。在董事会的正确决策下,我们投资兴建的占地面积 216 亩、专业生产风电机组等高科技产业的生产基地——江苏东盟输配电科技股份有限公司,已落户南京溧水工业园区。与此同时,我们将进一步引进先进生产设备,不断提升研发力度,为打造江苏东盟风能发电项目做好积极准备,引领电力行业向绿色电力设备转变。

衣坚信,新的一年、新的耕耘、新的希望,只要我们全体员」 的共同努力,我们东盟公司一定能实现新的飞跃,成就新的辉煌!



——总经理何建东的维新之言

员工的幸福是东盟发展的源泉。首先,我给大家送上我最真 诚的问候和祝福。

回顾 2008的奋斗历程,我们东盟人心情依旧十分振奋。一年来,全体员工扎扎实实的工作,取得了以下可喜的成绩。一、引进先进设备,加大技术创新、工艺改进,扩大新产品的生产。2008年11月,大型激光切割机设备抵达公司,这标志着东盟公司成为乐清市第一家拥有大型激光切割机设备的企业。二、确保生产量,实现员工收入上升目标。08年公司产值比07年增长了25%左右,从而现实了员工在08年的收入上升30%的目标。三、深化一体化管理模式,逐步提升企业科学管理和产品质量。近三年东盟公司实施科学化、规范化的管理模式,使东盟公司从传统的管理模式带动下,东盟公司从原来的传统管理模式向科学化管理模式转型,逐步形成具有东盟特色的一体化管理模式。四、提高员工福利,加强企业文化建设,全力打造健康、和谐、积极向上的氛围。五、落实人才发展战略,努力搭建科学、合理的人力资源结构。

2009 年将会是东盟公司发展关键的一年,做好明年的工作,意义重大而艰巨。09 年要重点抓好以下五个方面的工作: 一、保障员工收入继续上升。受经济危机影响,09 年将会是经济比较困难的一年,尤其失业率将会不断增加,全国就业形势更加严峻,但东盟公司承诺,将和往年一样扩大生产、扩大我们团队,仍然正常上班、正常加班加点,让员工收入得到进一步提升。二、扩大生产基地,占地 216 亩的南京东盟工业园区将动工。三、加强自主研发投资,研发 10KV 断路器,风力发电用风机等新产品。四、突出人才创造性,加大技术创新和工艺改造力度,申报"浙江省科技型企业"、"国家里火计划"、"国家火炬计划"等多项科技项目。五、进一步完善一体化管理模式,确保安全生产,深化节能降耗,提升产品质量。

#### 保持 突破

——营销副总文瑜的沉稳之言

2008年,这是一个冷热急变的年度。面对严峻的市场形式,东盟 2008年的销售业绩比 07年增长了 25%。

过去的一年,全体员工以发展、创新、和谐为动力,以生产经营管理为中心、团结协作、克服困难,在激烈的市场竞争中、初步完成了全年的生产经营任务、保持了良好的发展态势。这些成绩的取得,凝聚着全体员工的心血和汗水、倾注着全体员工对公司真诚的热爱,对公司繁荣的企盼和对东盟公司前景的美好向往。

新的一年,任务艰巨而繁重。东盟的事业是我们共同的事业,东盟的前途光明而美好,东盟的员工大有可为。 我对东盟的发展充满信心,我对东盟的团队和员工寄予厚望。希望你们在新的一年里,按照董事会确定的销售目标,认真总结经验,再接再励,再创佳绩,再铸东盟辉煌。



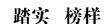
——生产副总占庆一的务实之言

多难兴邦! 2008 年,面对全球经济危机,东盟生产团队众人合力完成了骄人的成绩。

求上,求实,内化东盟人生产激情。2008年,东盟续写神奇,我们用数据说话。一公司:板金车间共完成3169T机加工任务,同比增长5.8%;欧变车间共完成欧变壳体1190合,同比增长24%。二公司:成套高压车间共完成欧变内柜装配2466台,成套高压柜装配1090台,同比增长分别为20.53%和55.7%(76%)……。

科技,节能,表现东盟人绿色形象。对于明年工作的重点和方向,生产基地必须在以下几个方面有所作为:一、做好省级技术中心的筹建工作以及国家火炬计划项目和国家星火计划。二、进一步提高产品质量。三、做好挖潜降耗工作,创建一个节约型企业。

莫道浮云终蔽日,严冬过尽绽春雷。我坚信:一切困难都将被东盟优秀的员工们所战胜,我们已经具有战胜困难的极其丰富的经验,只要不屈不挠的努力,我们必将稳步地达到我们既定的目标。



——优秀青年、优秀员工的忠诚之言

东盟的事业,来自所有员工的创造,而作为一名东盟的 员工,我们也把东盟当作自己的事业。

我是一名中专生,走出学校便踏人了东盟,我非常珍惜 东盟给我的就业机会,更看准了东盟的发展前景。我相信自己的选择,也相信有能力做好自己的本职工作。有志者,事 竟成!

作为一名优秀员工,我认为一个人的工作质量的好坏完全取决于他的观念、他的心态与责任心。我的岗位非常平凡,但我始终坚持认真对待每一个细节,每一张报表,每一张质量卡片,每一个工作环节都严格要求,从不马虎。我相信无论你在哪个部门、哪个岗位,只要你愿真心付出,就能把事情做好。

作为当代的热血青年,我们一定要用我们的实际行动来 体现个人价值。那就是认真的工作、努力的工作、有责任心 的工作!



营销副总文章



生产副总占庆一





优秀员工肖婵发言





# 2008年度先进单位、个人表彰名单

























高压车间





































































一十二年的艰辛 古就了如今耀眼的辉煌 造就了如今耀眼的辉煌 你继续张开宽大的翅膀 东连连新世纪超前的时光 大追赶新世纪超前的时光 大追赶新世纪超前的时光 大暗暗凝聚一切力量 我紧紧依靠你坚实的臂膀 我陪暗凝聚一切力量



是这东盟的曙光 曾经不知行去何方 彼岸已遥遥可望 我看到了东盟的曙光 指引了我前进的方向 『盟约天下,日出东方』

驶进了这梦的天堂

我与东盟一起飞翔