



我们每个人都有家,家不仅仅是一所房子。出门在外,家是对亲人的那份牵挂,有牵挂就是有家。家是老母亲头上的银丝,家是妻的唠叨,家是感冒了却不以为意的父亲吃完儿子买来的药,心里激起的那份甜蜜。



家,因为有了亲人,无论远近,那一定是我们日夜牵挂的地方。家里今天可曾下雨了?如果下雨,老母亲出去就不怎么方便了。家里的樱桃该上市了吧?家里哥哥姐姐们都还好吗?侄儿马上就要高考了,该准备好了吗?唉,那个贪玩的小伙子!有家,生活才有目标;有家,才知苦乐酸甜。

尽可能地抽出时间去感受她的温暖。家是个充满爱的地方,我们必须舒展每根敏感的神经去感知那份静谧的爱。在外人的喧嚣中,在世人沉浮于无休止的金钱角逐中,保持一颗平静的心,净心对待家,多一点关心,多打一个电话给她。一份关爱一份体贴就是这个世界上你能给亲人的最好的礼物,打拼不是理由,家只有内心的依恋才会有生机;没有时间,只能是借口,或者说爱在你心中已不重要了,因为家只需要你付出的是那么一点。

春天来了,我们又像放飞了的风筝,明白了让我们能够翱翔在天空、翩翩起舞的是连接亲人的那根无形的线,有了它,我们才知春的气息、才能感受春的脚步。

(科技公司 艾光明)

夜,我独自一人漫步在海堤上,温柔的海风轻抚着我的头发和脸庞,惬意而又温馨。偶尔有一两对热恋中的年轻男女缓缓地从我身边走过,让人感受到海边的夜晚是多么的温馨与浪漫,乍眼望去,远处漫长的海岸正在晚间的迷雾中逐渐逝去……

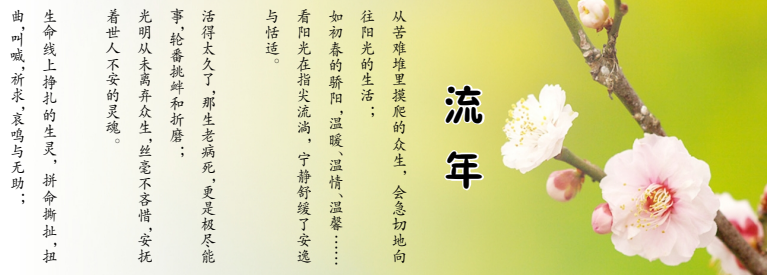
夜的帷幕已徐徐拉开,而我却蓦然回首,往事如电影般呈现在我的眼前……那一天,我明显做错了事,但是同事那句真诚的“没关系,我自己也有责任”的话,使我终生难忘。好像是那天起,我才真正学会包容和谦让,化解了以前及日后与人交往中的许多不适,也是从那个瞬间学会了怎样对人、对事、对己!同时也学会了把友情和宽容送给别人。

以前的我对未来满怀期待与好奇,很天真也很认真,曾将“不要让昨日的沮丧令明天的梦想黯然失色”,作为自己人生的座右铭,也曾将清华大学作为自己攻垒的目标……但现实往往会跟人开玩笑。人

生就像一条永不回头的河流,许多良辰美景平凡瞬间。当时若不用心体味,便会无声地从你指缝间滑过,留下一丝丝记忆!时光荏苒,光阴似箭,以前的事以温暖而美好的姿态定格停留在我的记忆,犹如那经典基尔(鸡尾酒)一样,无论从视觉和口感上都令人印象深刻。在这物欲横流的时代,红尘太嘈杂,都市太喧嚣,许多人有可能与机遇擦肩而过,而我亦不例外!是我在生活中过于自信,傲气,还是生命中缺乏感悟与平静的心态?

不知不觉皎洁的月光已从天上洒落下来,一种祥和而静谧的光影铺满了大地,也映照在我的身上,望着这洁白、清澈、宁静的月光,我突然幡然醒悟:人,其实只要抛开世俗的眼光,回避那些刻薄的言论,做自己该做的事情,生命中那些精彩、经典的故事便能自然的长留心底。总之,无论是艺术、自然、人生抑或睹物思情,百感交集……真正能使我感悟到的是:有些感情是永远都无法相提并论的,有些沟壑是只能缩短却永远无法跨越的,只有懂得追求学会放弃,尤其是在面临人生转折的关键时刻,若你能拿得起放得下,那么你将会有美丽、幸福、甜蜜的人生!

(箱变成套公司 许云凯)



从苦难堆里爬起的众生,会急切地向阳光的生活中;如初春的骄阳,温暖、温情、温馨……看阳光在指尖流淌,宁静舒缓了安逸与恬适。

活得久了,那生老病死,更是极尽能事,轮番挑逗和折磨;光明从未离开众生,丝毫不吝惜,安托着世人不安的灵魂。

生命线上挣扎的灵魂,拼命挣扎,扭扭叫喊,祈求,哀鸣与无助;在心里流淌的,是阳光的温度,魔帖了鲜活的心。

巍然倒塌,又一个小生灵落地。那充满血丝的眼眶暴涨,看不透的狰狞,看得见



下象棋本来是一种思考、一种脑力劳动,可人们的感受往往是一种休闲一种放松,这或许是其它棋类所不能比拟的。在纷繁紧张的现实生活中,有时不妨脱出身来,和认识的或者不认识的朋友走上一盘,身心俱快。

小时候,看到大人们下棋,总是喜欢蹲在一边看。看久了,自认为把棋数看了个差不多,每当大人们厮杀正酣时,也试着出主意喊招数,使周围观棋的人惊诧议论:“小孩子,你懂什么下棋?别瞎叫。”我一撇嘴:“有什么了不起,不就是象走田,马走日,炮打翻山车走直吗?”人们便大笑起来。

当年在部队服役时,一位领导曾对我有过偏颇的意见和刻薄的伤害,为此我暗暗恨了很久,甚至退伍后还耿耿于怀。一次,余恨未消的我和父亲谈及此人,父亲淡淡笑道:“领导虽然不好,但你也有不对的地方。如果是位好领导,他不会令下属恨之若此;如果是名奸下属,你也不会让领导劳心费神……”听完父亲的话,我无言以对,心里一阵空落和失意。是的,我绵绵难绝的忌恨除了证明我的心胸依然狭隘、心性依然肤浅、处世依然幼稚之外,还能证明什么呢?如果这是一盘棋的话,我是又输了;整日忧忧戚戚,为人所制,失去了自己的章法和活力。既不能目光高远,也不能收拢自如。对领导的恶情,

其实也正反射了自己的心油,何胜之有?人类是脆弱的,总是需要一些形式来证明自己,于是就有了比赛。而所谓的对手,只不过是自己的另一种演绎。透视过它,你才能更清晰地看到自己,把握自己和超越自己。从某种意义上说,你的灵魂,正聚集在你的对手身上。漫漫的人生之旅中,你必须学会和自己赛跑,和自己打架,和自己挣扎,和自己下棋。

人生如棋

东盟报

DOMAIN
国家高新技术企业
国家火炬计划项目单位
国家星火计划项目单位
2012年06月30日
第18期
www.dm3dm.com

《乐清日报》于4月5日推出“亩产论英雄”专栏,对能在小小“螺蛳壳”里做起“大道场”的乐清民企进行系列报道,东盟作为输配电龙头企业,无疑成为《乐清日报》记者采访的对象。4月25日,《乐清日报》记者陈海燕对东盟电气集团掌门人——何建强进行深入采访,探寻东盟“高亩产”的秘诀所在。

人无我有 人有我新

东盟电气以核心技术赢得市场

占地13.5亩,2011年实现税费总额1880万元,产值3.57亿元,亩均税费133万元。近年来,东盟电气集团的发展驶上了快车道,产值以每年38%的速度递增。

记者在东盟电气集团采访后发现,企业发展之所以如此迅速,得益于公司独特的视角和不断创新,进而成为乐清输配电行业的龙头企业。

“昨天,我们刚接了一张订单,要在50天内完成400台箱变壳体,这不是一般企业能完成的,但我们有绝对的信心。”4月25日下午,东盟电气集团董事长何建强自信地告诉记者。

完成别人不可能完成的任务,东盟电气集团底气十足。何建强说:“此类订单,一般企业需要4个月才能完成,如果你是客户你会选择哪家企业生产呢?”结果自然不言而喻。

抢占市场先机

“接别人不敢接的订单,这在咱们公司并不是新鲜事。就在4月中旬,江西一客户急需两台箱变,交货时间很紧迫,10天就要完成任务,但对于我们来说轻而易举。”何建强说。

“因为我们交货及时,品质有保障,产品又不断创新,因此赢得很多新客户。”公司营销中心主任杨小吉

说,“一般的厂家需要20天才能交货,我们交货期更短,价格又比别人实在,优势明显。”



据介绍,在东盟电气集团,这样建立起的老客户就有不少,东盟现在已有600多名客户,其中回头客就有500多人。

杨小吉介绍:“公司能赢得市场,与我们能够以独特眼光抢占市场先机紧密相连。”

集团成立之初做不锈钢门窗生

意,2002年,何建强无意间发现柳黄路上一些铁皮做的配电箱,他意识到,铁皮易腐蚀,不锈钢材料可能更耐用些。

于是,他把铁皮改成了不锈钢材料,生产不锈钢配电箱,东盟也成了当时柳市唯一生产不锈钢配电箱的企业。随后,从生产箱变,到生产成套设备,再到生产风力箱变,公司以独特眼光不断创新,款式新颖,在市场上立于不败之地。

“机器手”来操作

这与它先进的生产技术密切相关。在东盟电气集团的生产车间,从德国进口的数控激光切割机、机器人、数控车床、检漏系统……无不是用数控化操作,工人只需点点数控台的操作平台,就能进行高科技操作。

蓝光闪烁中,两米多高的“机器手”来回穿梭,进行无缝焊接钢板,旁边仅有一名操作工人只要按照设定的程序,在手中操控数控平台即可。“别小瞧了这个机器手,它可是从德国引进的,耗资400多万元呢。”车间工作人员介绍,原来,这道工序是由人工进行焊接,精密度不够,质量相对粗糙。“采用机器手操作后,平整度、密封性更好,一个机器手代替20多个人工,另外,一分钟可焊接1.3米钢板,工作效率能提高四倍。”

东盟的无尘车间在同行中也是独树一帜。装配充气柜的无尘车间,保证恒温、恒湿,洁净度达到10万级,远远高于国家标准的100万级,使产品合格率更高、更优质。

核心技术赢客户芳心



绿色电力 智能生活 东盟亮相第十届四川国际电力产业博览会



本报讯 4月11日至13日,2012年“第十届四川国际电力产业博览会”在四川成都世纪城新国际会展中心隆重召开。东盟电气集团应邀参加展会,此次展会共吸引200多家国内外知名企业

参展。本届展会,以“电力新装备、新能源发电、智能电网”为主题,全面展示了电力工业新能源、水电清洁能源、智能电网、节能降耗、绿色环保新技术与新产品;推广和运用了

输配电设备,计量及用电管理系统,尤其是电力智能电网建设、水电清洁及可再生新能源等方面的新技术、新产品和新工艺。本次展会既是展示中国电力制造的窗口,也是我国电力行业加强东西部创

新合作与交流的重要桥梁,更为企业形象推广、强化企业品牌和中国西部买家采购及相互交流提供了一个重要平台。

在展厅内,东盟电气采用双手展开式的展台设计,表达我集团及东盟人对五湖四海宾客的豪放与热情,展台搭建采用低碳、节能、环保的制作理念,呼应了集团以打造世界绿色电力为目标的服务宗旨。东盟电气以提升能源效率,节省能源损耗为己任,矢志于研发可再生能源系列的绿色电力设备产品。在原有产品的基础上,不断进行技术改造和革新,涵盖了高低压成套设备、箱式变电站、电力变压器、风能变电站、电缆分接箱、不锈钢配电箱等输配电系列产品。迄今为止已获得多项发明专利及20余项实用新型专利。

在绿色电力的道路上,东盟电气集团将进一步一个脚印,打造绿色节能产品,创造美好智能生活。

(营销中心 张孟)

本报讯 东盟箱变成套分公司经过一个多月的加班加点,顺利完成373台箱变壳体和10套24KV充气柜的生产任务,并于前几天出口至埃塞俄比亚。

据悉,此次生产周期只有50天,任务艰巨。但为了完成生产任务,车间员工放弃了节假日的休息时间,仅用45天就保质保量地完成了任务,对于其它企业来说,这生产速度是无法想象的。

作为国内专业生产箱变的制造商,东盟本次承接的是埃塞俄比亚电网改造工程中所需的电力配套设备箱变壳体。为解决产品体积过大而导致运输不便的问题,此次箱变壳体采用可拼接式,运到埃塞俄比亚时,再与成套柜等配件一一拼装。

此次合作是东盟积极响应集团“走出去”发展战略的一项具体举措,也是集团继成功打入坦桑尼亚、阿塞拜疆等国外市场后又一次重大的经营突破,这标志着东盟电气正拓宽视野,抢抓机遇稳步进入国际市场,也为拓展海外业务、彰显综合实力增添了一笔。

(杨小吉)

我集团顺利通过 2012 年度 CCC 认证复审

本报讯 5月26日,由中国质量认证中心专家组成的“CCC认证”审核小组如期抵达我公司。在公司各级领导的重视及各部门的配合下,审核小组经过严格、细致的监督检查工作,同意我公司继续保留“CCC”认证标志使用权,这表明公司已顺利通过国家强制性产品认证复审。

是日,审核小组严格按照3C认证产品实施细则、安全认证标准及相关文件要求,先后到生产车间、仓库、采购、质量、技术等部门,对公司来料、生产过程控制、成品检验程序、关键制造工艺及内部质量审核流程等生产安全全过程进行监督和审查。审核期间,专家组充分肯定了我公司在质量管理体系的建立、运行和实施上所做出的努力,同时也对公司质量过程控制和3C文件的编写等提出了许多宝贵建议,希望东盟能够继续贯彻质量管理体系,把质量管理体系所检出来的薄弱环节、管理死角,我们会尽快召开专题会议进行定人定量限期改进,杜绝缺漏,公司上下齐心,共同完善企业质量管理体系的建设。”

贯彻实施质量管理体系,落实3C认证要求是一项长期而坚定的工作任务,公司将坚持常抓不懈,把品质意识和质量目标灌输给每一位员工,使企业品质管理达到更高水平,为公司转型升级和持续发展打下良好基础。

(行政中心 陈军阳)

持续改进获佳绩 务实创新赢发展 东盟再次通过 PCCC 认证复查

本报讯 3月22日至23日,由中国电能(北京)产品认证中心一行专家组成的认证督查小组莅临我集团进行PCCC认证复查和指导。

认证督查小组先后组织召开了两次会议,对2011年度复查结果进行重申,并提出本次复查要求。会议期间,专家们在公司领导的陪同下分别对变压器公司和箱变成套公司进行现场审查,对生产、质量、采购、设备、工艺、技术及行政管理等方面进行了综合考评。在公司各级领导的重视和各部门员工的共同努力下,我集团申请的八个项目的所有产品均符合认证要求,顺利通过认证专家的复查审核。认证专家对我集团各项工作给予充分肯定的同时也对集团运营提出了更高的要求 and 标准。

(文/陈军阳 摄/梁阿旦)



扬运动精神 展东盟风采 集团成功举办迎“五·一”乒乓球、象棋团体比赛

本报讯 为丰富员工节日文化生活,增进各分公司员工之间的友谊,集团于4月27日举办了以“迎五一,展东盟风采”为主题的乒乓球和象棋比赛。

本次比赛,每一项目均有7支代表队参加,分别是:配电箱公司代表队、变压器公司代表队、箱变成套公司代表队、开关公司代表队、科技公司代表队、营销中心代表队和集团

公司代表队。在比赛过程中,各代表队讲究赛风赛德,沉着应战,奋力拼搏,充分发扬了“友谊第一,比赛第二”的精神,赛出了风采,比出了水平,增进了友谊。

经过紧张而激烈的角逐,两个比赛项目分别产生了冠、亚、季军三个奖项。集团为他们颁发了奖状和奖金。获奖队伍名单如下:

一、获得乒乓球团体赛的代表队:
冠军:营销中心代表队
亚军:变压器公司代表队
季军:箱变成套公司代表队

二、获得象棋团体赛的代表队:
冠军:集团公司代表队
亚军:配电箱公司代表队
季军:配电箱公司代表队

(文/陈军阳 摄/梁阿旦)



工作之余,放松身心 结伴同游,探秘楠溪江源头

楠溪江的魅力在于“水秀、岩奇、瀑多、村古、滩美”。为探秘楠溪江源头的独有幽静,10位同事自发组织,于4月30日一同体验了楠溪江的漂流,游玩了丽水街的长廊,探访了楠溪源头的北溪。搭篷露营、烧烤野炊,别有一番风味。



中标信息栏 营销南片区(第2季度) 部分中标信息概览

- 1、中标贵州电网公司安顺供电局10千伏及以下电网建设工程项目,共计73台综合配电箱。
- 2、中标来宾宾锡冶炼有限公司组织的粗锡冶炼节能减排改造工配设备采购项目,中标金额400多万元人民币。
- 3、中标南宁铁路局南宁铁路枢纽工程建设指挥部新建云桂铁路引入南宁枢纽工程电力设备招标采购采购项目,共中标10KV、35KV箱式变电站几十台。
- 4、我集团在湖南省电力公司组织实施的第三批物资集中招标项目中,顺利中标929台低压综合配电箱。

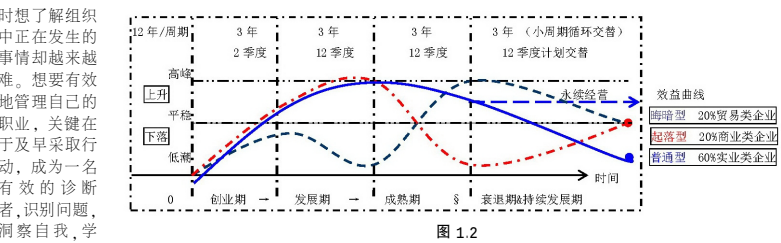
简讯

- ◆ 3月27日上午,全市慈善大会隆重召开,东盟电气集团被授予“乐清慈善贡献奖”。
- ◆ 3月22日,温州市委发布“2011年度温州市百佳工业企业”名单,我集团公司榜上有名。
- ◆ 为了参加“2012年度‘校企杯’大学生辩论赛”,我公司“东盟班”于5月31日在温州大学校领导和公司领导的支持下,开展了以“跳槽是否利于人才发挥作用”为主题的辩论赛,角出了五名优秀辩手,组成参赛阵容。他们分别是:丁雪展(队长)、任耀良、张亚丽、程球、金洪斌。

“遇”见未来之一——环境认知

近期迷上某卫视的招聘节目,其间看到多位经历过大风大浪后被淘剩下的“沙子”。感受最深的是位身姿面容都因愁苦而显得苍老的求职者;他是牡丹江人,55周岁。75年高中毕业后继牡丹江市委学校政治理论大专毕业,76年参加工作。做过15年国企印染车间的主任,拿他的话说生产技艺全都管。后来工厂破产,95年下岗后离异,因找不到工作,生活得不到保障而不得不父子相离,谈及此处老泪纵横……现今在一家KTV做保安工作。求职方向是婚姻家庭咨询和管理类职位,管理类只找传统行业,对新兴行业不明白。

主持人问:“你都55岁了还在找工作时,求职者说现任的KTV老板刺激他没正上过班,所以想要抓住最后一程。主持人问:“以前接触过婚恋介绍吗?”求职者回答说:“我当车间主任时帮人解决过家庭问题。”主持人惊叹道:“那是30多年前了啊!现在的人已经变化了!”此时,婚介公司老总委婉拒绝道:“过去有个男心理咨询师,北大心理学系硕士(瞧人家学历),后来发现,无论男女,都喜欢女咨询师(所以不要男性)。”当想应聘一家餐饮企业做店长时,餐饮公司老总直说店长需要使用电脑,要懂ERP。求职者提出可以学,老总否定说人行会很难,因他对电脑方面的使用没有经验……又提出应聘某家公司库管,对口公司老总当即说明库管需要有规划,也要用ERP;显然求职者把库管定义在了七八十年代拿把钥匙看库门了。而边上另一家老总坦言道看库也要年轻点的,因为体力各方面能有个保证,也需要操作ERP系统(仓库管理早在九十年代就发展成为仓储管理学科了)。幸运的是,恰好有



一家毛巾制造企业的老总在场,考问了一些印染知识后,给出2000元左右的月薪,其中也可能存在着怜悯与同情。

这位求职者的认识还沉浸在当年他做车间主任的那个阶段,没更清醒地意识到当下职场环境残酷的竞争,他的要求和能力相比落差太大了。15年如一日的干着车间主任工作,最后找不到工作。或许有人说爱岗敬业,但对我来说这是可悲又可叹的,相信他捧着那个金饭碗时从未想过将来会是什么样子,外边的世界变化成什么样,在那口小井底享受着眼前世界的快乐。在我们打工一族的身边也不乏类似案例,故借着这个案例,分享下个人的观点,希望能带给在职业生涯里遇到迷惘的朋友一点小小的触动。

自我实现的基本性问题 1: 了解所处的工作环境及现状

十几年前谁曾想过激光切割、数控冲床、机械焊接等高端产品。劳动力成本的不断上升和自动化科技的普及,就如同ERP让统计员这个职业变得如此稀有,曾经辉煌的打字员随之没落。说明无论企业和个人怎样努力,组织和个人之间的需求矛盾都不会消失,当两者间的矛盾无法统一时(如一项重大的技术变革导致大批员工技能老化,组织无法承担再培训的成本时,只能汰换),如何使自己保值?世间万物有条“物竞天择,适者生存”的法则,世间存在国与国间的竞争,也就有了行业与行业、企业与企业间的竞争,最终转嫁的结果就是人与人之间的竞争。在难以预测组织环境面前,在日新月异劳动力市场上,我们将日益感到无能为力,社会的进步提供了更多的选择,但与此同

时想了解组织中正在发生的事情却越来越难。想要有效地管理自己的职业,关键在于及早采取行动,成为一名有效的诊断者,识别问题,洞察自我,学会从多种选择中做出适当的反应和判断。

让我们先了解下“企业”。讲到企业就不得不讲到企业的投资者,也就是我们口中所说的“老板”。老板都是商人,商人天性就是“逐利”,所以企业的存在和产生就是为了利润。因而注定了企业不是顺风车,对抱着骑驴找马混日子的人不会有多投入;也不是收容所,雇员最本质的就是为企业创造更多的利,即利益驱动,更不是福利院,企业只有营利才会发展,才能为社会创造出更多就业机会。在企业生命周期理论中,企业发展一般会经历四个阶段:创业期、成长期、成熟期和持续发展期(或衰退期)。这里借用基础“SWOT”模型来分析企业所处的战略环境,得出组织中的潜在需求和职业发展机会(见图1.1):

图 1.1: SWOT分析图。该图是一个四象限图，横轴为外部环境机会(Opportunities)和威胁(Threats)，纵轴为企业内部优势(Strengths)和劣势(Weaknesses)。四个象限分别代表：1. (S-O) 增长战略，2. (W-O) 扭转型战略，3. (W-T) 防御战略，4. (S-T) 多种经营战略。

象限“1”的企业(常见为创业期企业)拥有强大的内部优势和众多的环境机会,会采用开发市场、增加产量等增长型战略。

象限“2”的企业(常见为发展期企业)有外部机会但缺少内部条件,会采用扭转型战略,改变企业内部不利条件。

象限“3”的企业(常见为成熟期或衰退期企业,有极差矛盾的原因就是这也是企业需要蜕变的周期。)既有外部的威胁,内部状况又不佳。会采用防御型战略,以避开威胁和消除劣势。

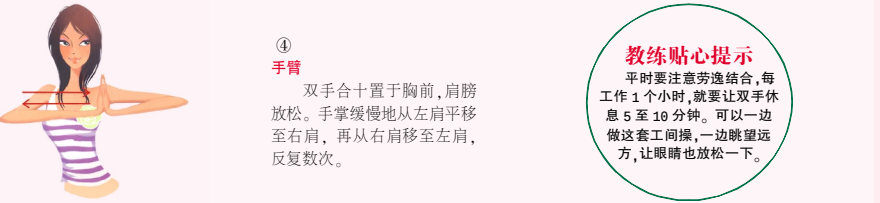
象限“4”的企业(常见为持续发展期企业)拥有内部优势而外部存在威胁,会利用自身的优势开展多种经营战略,避免或减轻外在威胁的打击,分散风险,寻找新的发展机会。

知道企业所处的环境后,再来按企业发展周期线看看企业的潜在需求和职业发展机会(见图1.2):

1) 在创业期,企业组织和流程虽不规范,但高度团结,创业的核心人物能够对每个人施加影响,因此效率很高,企业面对的主要问题是

4 个小动作 轻松对付“鼠标手”

有人说电脑是二十一世纪最伟大的发明,没错!电脑对我们生活的重大影响和意义不言而喻。相信你也和千千万万的白领一样,每天的工作都从打开电脑开始。但你知道吗?据美国劳工部统计,“鼠标手”已成为该国最主要的职业病,在地球另一边的我们,也要警惕了!



新加坡的一项调查显示,“鼠标手”多见于女性,发病率是男性的3倍。其中以30岁至60岁居多,这是因为女性手腕管通常比男性小,腕部正中神经更容易受到压迫。如果你有手腕刺痛、酥麻、肿胀无力;手指麻木、不灵活等症状的话,那么就需要特别注意了,鼠标手可能已悄悄找上门了。

别着急,快来跟着下面这组有趣的插画做4步简单的健手运动,无需借助任何道具,可以随时随地地练习,坚持下去会帮你有效预防和缓解“鼠标手”的困扰哦。

小妙招

- * 洗手时,边带手腕一起洗
- * 周末出去走走,不要宅在家里
- * 买个柔软的鼠标手垫

从医学角度看,手腕最省力的姿势就是最佳姿势,手背向上微屈,与手腕呈20°时人体感觉最轻松。所以,不妨买个柔软的鼠标手垫吧。